

французское коммерческое агентство
индивидуальные и специальные бизнес услуги
на французском и европейском рынках

агентство
eLigne

Ваш бизнес партнер во Франции

www.eLigne.fr

6 rue d'Anjou 67100 Strasbourg France
tel (+33) 0871.77.77.22 fax (+33) 825.146.825 e-mail agence@eligne.com
PDA www.eLigne.mobi

Кто мы такие ?

Ваша компания ищет пути коммерческого развития на европейском рынке.

Вам необходим бизнес партнер, компания, которая сможет Вас проконсультировать по вопросу международного развития , а также взять на себя обязанности по исполнению тех или иных бизнес проектов или задач для Вас.

Ваше предприятие размышляет о целесообразности : расширения круга европейских поставщиков , структуризации импорта, поддержки и развития экспорта, выхода на внешние рынки сбыта, создания представительского офиса в Европе, создания, развития и структуризации продаж в Европе.

Наше агентство располагается географически в самом центре Европы в городе Страсбурге во Франции. Это нам дает возможность быть максимально мобильным.

Наша гибкая структура и индивидуальный подход позволяет нам принять и предложить наиболее подходящие Вам формы сотрудничества и найти самые лучшие решения для наших бизнес партнеров.

Наш успех - это успех наших бизнес партнеров, это то, что нас мотивирует днем за днем и двигает вперед.

Ваш стратегический партнер по бизнес развитию на рынках Европы.

Ваша компания заинтересована в :

- расширении круга европейских поставщиков,
- реструктуризации и развитии импорта,
- поддержке и развитии экспорта (Франция),
- открытии представительского офиса в Европе,
- бизнес поддержке со стороны европейского партнера,
- поиске специальной информации

После анализа представленной Вами информации и задачи, мы вместе с вами будем размышлять о возможных решениях.

Наша гибкая структура, индивидуальный подход к каждой бизнес задаче, точная информация о рынке дает нам возможность найти и предложить Вам самые лучшие решения.

Вы нуждаетесь в качественной информации о рынках, предприятиях, конкурентах, партнерах или в какой - либо другой специальной экономической информации.

Мы можем предоставить Вам всю необходимую информацию для успешного развития на рынках Франции и Европы.

Консалтинговые услуги. Специальные и индивидуальные бизнес услуги во Франции и Западной Европе

Агентство eLigne предлагает своим партнерам и клиентам консалтинговые услуги на французском рынке.

Наше агентство является независимым, мы не входим в какую-либо группу компаний.

Оказывая услуги бизнес-консалтинга во Франции, мы придаем огромное значение объективности выводов, заключений и предлагаемых бизнес решений нашим клиентам и партнерам. Занимаясь анализом финансовой документации и бизнеса клиентов, и ценим их доверие, мы гарантируем полную конфиденциальность во всем объеме взаимоотношений.

Мы работаем в сфере практического консалтинга, позволяющего клиентам добиться конкретных результатов по разным направлениям.

Суммарный экономический эффект от их реализации существенно превышает стоимость услуг консультанта. Если сегодня не планировать то, чего еще нет, то завтра невозможно будет успеть за происходящими изменениями. Мы постоянно расширяем свой бизнес, не боимся идти совершенно новыми путями.

Залог нашего успеха - это бизнес успех наших клиентов.

Нашими партнерами являются адвокатские, юридические бюро во Франции, мы работаем со специализированными сервис компаниями и агентствами и тем самым гарантируем высокое качество наших консалтинговых услуг на французском рынке.

Маркетинговые исследования и обзоры французского и европейских рынков

Мы предлагаем Вам реализацию различных маркетинговых исследований и обзоры французского и европейских рынков.

Мы поможем Вам определить какой тип исследований Вам необходим, разработаем точно поставленную задачу, найдем французскую специализированную компанию для ее исполнения, проконтролируем всю проделанную работу и переведем всю информацию на русский язык.

Оптимизируйте шансы на успех вашей марки (бренда) на французском рынке, воспользовавшись нашей специальной услугой по тестированию. Узнайте все о рынке и о его потребителях; об отношении потребителей к вашим товарам и услугам.

Это даст вам возможность улучшить позиционирование и качество продукта, и максимально приблизить его к тому что ожидают ваши потенциальные потребители. Вы можете выбрать различные интересующие вас аспекты: цена, упаковка, марка, коммуникация и тд.

Ваш филиал или представительский офис в Европе

Эта услуга предназначена компаниям, желающим иметь собственный филиал в Европе. Мы поможем Вам определить тип структуры наиболее удобный для вашего бизнеса (принимается во внимание юридические и финансовые аспекты).

Мы подготовим все необходимые документы и предоставим Вам готовую структуру "под ключ": арендованный офис, необходимый персонал и тд. Вы можете также доверить нам управление этой структурой.

Ваша компания импортирует товары, оборудование, сырье, продукты из Европы? Вы собираетесь расширить Вашу коммерческую активность? Вам необходимо иметь представительский офис в Европе?

Мы предлагаем уполномочить нас как коммерческих представителей на европейском рынке. Рамки наших полномочий обговариваются в контракте. Данная услуга не подразумевает подписание нами коммерческих контрактов от Вашего лица, если это не предусмотрено отдельно.

Услуги по организации и участию на выставках, семинарах во Франции и Европе.

Вам необходима помощь в организации участия и в сопровождении на международных выставках, семинарах во Франции и Европе.

Мы предлагаем вам наши услуги до, во время и после участия на выставке:

- Выбор наиболее подходящей вам выставки, в том числе местного характера,
- Переговоры с организаторами выставки,
- Техническая помощь и логистика (выставочный стенд, экземпляры экспонатов, бизнес вояж),
- Подготовка документов на французском языке,
- Определение ваших потенциальных клиентов (партнеров): предварительные встречи или телефонные переговоры, отправка предварительной информации и приглашений, организация ваших бизнес встреч во время выставки,
- Сопровождение во время выставки: как коммерческие представители или переводчики ,
- Ежедневный отчет о результатах встреч и проделанной работе,
- Сопровождение вне времени проведения выставки,
- Полная поддержка выставочного стенда во время работы на выставке (постоянное присутствие),
- Сопровождение и контроль бизнес контактов после выставки совместно с вашим российским офисом (письма благодарности, переводы предложений и документов, переписка, ...).

Поддержка развития экспорта и импорта

Наше агенство предлагает вам услуги для развития вашего импорта и экспорта из Франции и Западной Европы:

- Перевод презентации вашей компании на французский язык и всей необходимой документации,
- Сбор общей информации (таможенные сборы, необходимые сертификаты и т.д.)
- Информация по различным выставкам и салонам, которые могут быть вам интересны,
- Поиск потенциальных партнеров, поставщиков и фабрикантов,
- Первоначальный контакт с wybranными вами предприятиями для уточнения: сферы деятельности, географической зоны, существующей клиентской базы, платежеспособности и т.д.
- Предварительные переговоры по условиям будущего сотрудничества,
- Регулярные отчеты,
- Помощь в выборе интересующих вас партнеров,
- Организация встреч (от трех до десяти дней),
- Сопровждение во время встреч.

Стратегия и управления оффлайн коммуникациями на французском рынке.

Очевидно, что рыночная позиция компании больше всего зависит от восприятия ее деятельности заинтересованными группами - потребителями, СМИ, акционерами, партнерами и пр. Это восприятие рождается в процессе общения (коммуникации) с группами и создает сегодня уже до 80% стоимости бизнеса.

Закономерно, что процесс коммуникации с каждым годом становится все сложнее. В 90-е годы во время монополии прямой рекламы коммуникация, по сути, была монологом организации. Расцвет PR и BTL-революция в начале нового столетия привели к диалогу между организациями и обществом.

В современном мире искусственное разделение коммуникации на рекламу, PR, BTL уходит в прошлое. Приходит время единой и системной коммуникации со всеми заинтересованными группами, от мнений и действий которых зависит будущее организации. Время использования всего арсенала коммуникативных технологий.

Мы вам предлагаем стратегию и профессиональное управление оффлайн коммуникациями на французском рынке, которое сегодня востребовано наравне с традиционными навыками менеджмента.

Стратегический и операционный маркетинг PR - проекты, акции и специальные мероприятия

Вам необходим качественный маркетинг? Вам необходимо понять и оценить вклад который он внесет в конечный результат бизнеса? Какие задачи должен решать маркетинг прежде всего? Как оценить его эффективность? Как успешно претворить его в жизнь?

Наша агенство может ответить на эти вопросы. Каждый рынок имеет свои нюансы. Мы готовы профессионально осуществить Ваш стратегический и операционный маркетинг на французском рынке.

В современной экономике информационные активы выходят на первый план, становясь конкурентным преимуществом. Когда выравниваются качество товаров и цены, конкуренция выходит на уровень нематериальных ценностей - брендов, сервиса и лояльности клиентов.

Любое мероприятие, будь то презентация компании или проекта, пресс-конференция или промоушен-акция, не может обойтись без специально разработанной программы (сценария), административного обслуживания (поиск места проведения, регистрация участников и т.п.) и многих других подобных моментов.

Наша основная цель - провести мероприятие таким образом, чтобы оно наиболее полно отвечало поставленным задачам и привлекало внимание к Вашей компании.

Рекламные кампании и Директ маркетинг на французском рынке

Рекламная кампания - это несколько рекламных мероприятий, объединенных одной целью (целями), охватывающих определенный период времени и распределенных во времени так, чтобы одно рекламное мероприятие дополняло другое.

Мы создадим Вашу рекламную стратегию исходя из вашей маркетинговой стратегии и осуществим ее по этапно.

Директ маркетинг (прямой маркетинг) - это селективное и персональное обращение к каждому клиенту посредством телефонной коммуникации или письмом (электронным или обычным).

Директ маркетинг (прямой маркетинг) представляет собой как минимум одну из возможных стратегий нахождения новых клиентов. Кроме того, уже имеющихся клиентов путем прямого маркетинга информируют о выводе на рынок нового продукта, ценовых и промоушн-акциях, презентациях и т. д. С его помощью выстраивается имидж компании в обществе, поддерживаются отношения с клиентами: узнаются их потребности, отношение к товарам, услугам фирмы, к ней самой.

Проанализировав эти данные, компания может вовремя модифицировать предложение рынку.

Однако самое важное - директ маркетинг (Direct Marketing) даёт максимальную эффективность и избирательность воздействия.

Стратегия онлайн коммуникаций.

Сегодня не одна компания не может игнорировать значимость онлайн коммуникаций при разработке стратегии продвижения компании или новых продуктов и услуг.

Интернет-рекламе уже насчитывается больше десяти лет. На сегодняшний день крупнейшие газеты и журналы в мире показывают больше рекламы через Всемирную Сеть, нежели в бумажных изданиях, так как в онлайн пространстве читательская аудитория имеет гораздо большие масштабы. Контекстная реклама по ключевым словам позволяет мгновенно выйти на вашу целевую аудиторию. Столь эффективного инструмента никогда не было и не будет ни у телевидения, ни у радио, ни у печатных СМИ. В интернете уже давно функционирует определенное количество систем контекстной рекламы; рекламодатели во всем мире тратят все больше денежных средств на поисковый маркетинг.

Мы проконсультируем вас по любым вопросам связанными с созданием и осуществлением Вашей стратегии онлайн коммуникации на французском рынке, сделаем так, чтобы потраченные вами усилия принесли желаемую отдачу, и ваш коэффициент ROI (индекс возврата инвестиций) был максимальным.

Мы можем разработать для вас интернет стратегию ориентированную под Ваши бизнес цели, реализовать созданные рекламные кампании, проконтролировать ход этих кампаний, при необходимости мгновенно скорректировать идущие кампании. Мы также можем оценить и, при необходимости, доработать Ваш сайт по всем критериям, сделать оптимизацию и адаптацию для франкоязычной части интернета для достижения желаемых результатов.

Более подробную информацию об агентстве, его услугах, новости и обзоры французского рынка Вы сможете найти на русскоязычных страницах сайта агентства

<http://Russia.eLigne.com>

Бизнес Форум Франция-Россия

<http://Business.eLigne.com>